



solicon^{IT}

In nur 7 Jahren vom klassischen Start-up zu einem soliden IT & Data-Consultingunternehmen: Das ist solicon IT mit Sitz im Herzen von Wien und Graz. Von hier aus entwickeln wir mit unserem internationalen Netzwerk aus Technologiepartnern und Softwareanbietern passgenaue und umfassende Lösungen im Bereich Data Management, Data-based Applications, Business Intelligence and Analytics.

Business Development Manager:in (m/w/d) in Wien

So sieht Ihr Aufgabenbereich aus

- Durch Ihr Wissen und Interesse in den Bereichen Data Management, Business Intelligence bzw. Business Analytics verstärken Sie unser Business Development Teams und unterstehen direkt dem CSO (Teil der Geschäftsführung der solicon IT)
- Sie unterstützen den gesamten Vertriebszyklus, vom Erstkontakt mit neuen Interessenten über die Entwicklung von Angeboten bis zur Weiterbetreuung von Bestandskundenanfragen
- Außerdem übernehmen Sie kaufmännische Verantwortung hinsichtlich Ihrer Kundenprojekte
- Gemeinsam mit unseren Kunden und Ihren Beratungskolleg:innen erarbeiten Sie für unsere Kunden maßgeschneiderte Lösungskonzepte
- Sie unterstützen beim Auf- und Ausbau unserer Marktposition und übernehmen Umsatzverantwortung
- Sie nehmen aktiv an Veranstaltungen wie Konferenzen etc. teil.

Das ist unser idealer Teamplayer

Sie haben eine Ausbildung und/oder vergleichbare Qualifikation im Vertrieb von Business Intelligence und Data Management Lösungen erfolgreich absolviert und verfügen über gutes Fachwissen und Verständnis für Kundenanforderungen in diesen Bereichen. Für diese Position suchen wir Menschen mit Vorwissen und Interesse an der vertrieblichen Tätigkeit im IT-Dienstleistungsgeschäft. Es wäre von Vorteil, wenn Sie bereits 3 Jahre Berufserfahrung in der beschriebenen Tätigkeit haben.

Sie freuen sich auf unser Team, in dem jeder seine Aufgaben gewissenhaft und verlässlich erledigt. Sie beherrschen die Balance zwischen Eigenengagement und Teamarbeit. Ein aktiver Austausch mit Kolleg:innen und Kund:innen ist für Sie ein Muss – und das selbstverständlich auch in unseren Büros in Wien oder Graz bzw. am Firmenstandort des Kunden. Die Homeoffice-Regelung orientiert sich an der individuellen Lebenssituation unserer Mitarbeiter:innen. Und beim Arbeiten darf natürlich auch gelacht werden.

Das dürfen Sie von uns erwarten

- Business Development in so einer innovativen Branche ist ein cooles und herausforderndes Aufgabengebiet
- Sie haben viel Kundenkontakt in der Industrie und im öffentlichen Sektor
- Lernen, wie man innovative Technologien einsetzt und welchen Nutzen Ihre Kunden daraus ziehen
- Haben Sie schon Verkaufsstrategien entwickelt? Bei solicon IT gestalten Sie diese mit
- Innovative Produkte und Dienstleistungen auf Basis namhafter, internationaler Technologiepartner
- Integration in ein kollegiales Arbeitsumfeld
- Ein Mentor, der Sie beim Einstieg in die solicon IT-Welt unterstützt
- Kontinuierliche Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Weiterbildungen und Zertifizierungen innerhalb der Arbeitszeit

- Spaßige Afterworks und Teambuildingaktivitäten – vom Pub Quiz bis zum Quartalsbier

Das Bruttomonatsgehalt gemäß Kollektivvertrag beträgt für diese Funktion je nach Erfahrungstiefe zwischen mindestens 3.048€. Je nach Ausbildung und Erfahrung ist eine Überzahlung möglich.

Sie haben noch Fragen bevor Sie sich bewerben oder möchten uns Ihre Unterlagen gleich durchschicken?

DI Bernhard Scherdoner erreichen Sie unter 0660 / 390 36 39 oder recruiting@solicon-it.com